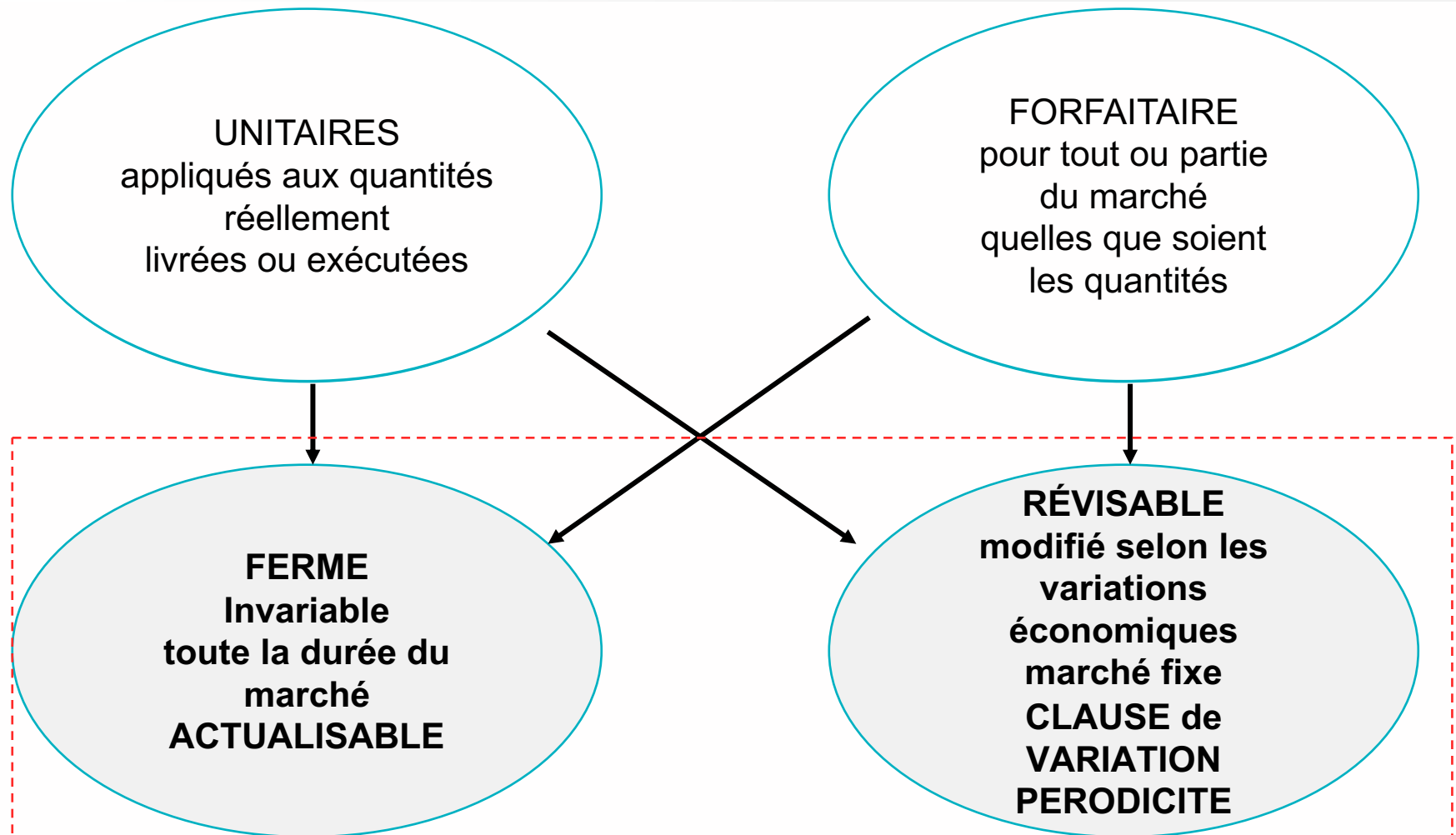


Séquence VII

Choisir la bonne forme de
prix et adapter son
BPU/DPGF

Notions fondamentales



Cette notion apparemment simple peut être complexe à appréhender (ex: forfait de 5 tickets d'intervention; complexité du J/H)

Prix plafond

La mise en place de prix plafond peut permettre de limiter le prix des subséquents (peut pertinent en cas de mono attributaire)

Spécification technique
plancher

Une réflexion doit être menée parallèlement aux prix plafonds sur les spécifications techniques planchers afin de laisser la possibilité, lors que fournisseurs ne peuvent baisser leur prix d'augmenter la qualité

Le bordereau de prix

Le bordereau des prix unitaires (BPU) est un document contractuel précisant les prix applicables à chaque éléments d'ouvrage ou aux unités de produits ou de services prévus qui sont décrites dans les documents du marché. Le BPU est principalement utilisé dans les marchés à bons de commandes. Le BPU fait partie du dossier de consultation ; il est porté en annexe de l'acte d'engagement.

- Les références aux catalogues fournisseurs: il est possible de renvoyer à certaines rubriques ou certaines subdivisions du catalogue lorsque celles-ci correspondent précisément à l'objet du marché (CMPE, rapport d'activité 2009, p.25 ; CE 15 février 2013, Société SFR, req. n° 363854)
- L'acheteur peut demander un sous-détail du prix uniaire afin d'apprécier au mieux la pertinence des prix proposés en calculant par exemple le coût de revient de la prestation chez le fournisseur (seront mentionnés la part de la main d'oeuvre, le prix des matières premières, etc...)

Focus sur les unités d'œuvre: sujet complexe en PI

TABLEAU 1 : TAUX JOURNALIER MOYEN (TJM) PAR PROFIL	
<i>Le candidat indique le TJM par profil dans les cellules de couleur jaune.</i>	
Profil	Taux journalier moyen (TJM) par profil en euros HT
Analyste	
Expert	
Urbaniste / Architecte applicatif / Architecte technique / Intégrateur	
Directeur de projet	
Chef de projet	
Scrum master	
Ingénieur qualité	
Designer Web	
Développeur sénior	
Développeur expérimenté	
Développeur junior	
Ingénieur tests et recette	
Technicien tests et recette	

Profil	PRESTATION 2 : Audit technique ou audit de code		
	P2		
	Audit technique ou audit de code		
	Simple (1 à 5 fonctionnalités)	Moyen (6 à 10 fonctionnalités)	Complexe (11 à 15 fonctionnalités)
Analyste			
Expert			
Urbaniste / Architecte applicatif /			
Directeur de projet			
Chef de projet			
Scrum master			
Ingénieur qualité			
Designer Web			
Développeur sénior			
Développeur expérimenté			
Développeur junior			
Ingénieur tests et recette			
Technicien tests et recette			

Objectif: éviter le TJM en achat de PI, forfaitiser un résultat et comparer un résultat équivalent

PRESTATION 2 : Audit

Prestations	Prix forfaitaire			
	Complexité	Prix en	TVA	Prix en euros
Audit technique ou audit de code	Simple (1 à 5 fonctionnalités)	-	-	-
	Moyen (6 à 10 fonctionnalités)	-	-	-
	Complexe (11 à 15 fonctionnalités)	-	-	-

LE DQE

Le DQE (Détail Quantitatif Estimatif) est un document, en principe non contractuel, utilisé dans les marchés à prix unitaires destiné à permettre la comparaison des prix. Il s'agit d'une simulation portant sur les principaux produits ou postes de coûts représentatifs du marché, effectuant la somme des quantités estimées par les prix unitaires. Les quantités portées au détail estimatif sont des quantités fictives permettant d'avoir une base factuelle pour le jugement des offres.

La DPGF

La décomposition des prix globaux et forfaitaires (DPGF) est le document décomposant les éléments du prix forfaitaire de la prestation à réaliser, définissant les quantités et les éléments à chiffrer par les entreprises. La DPGF est une pièce constitutive du dossier de consultation, par principe non contractuelle, sauf mention expresse contraire du marché.

Par un arrêt du 16 novembre 2016, le CE a validé l'utilisation des chantiers masqué (si la simulation répond à l'objet du marché, ne doit pas dénaturer le critère prix, doit être appliqué à l'ensemble des candidats)